



An Doosan Portable Power
Zu Händen des Parts Managers
In Kopie an den Geschäftsführer

Waterloo, Mai 2010

2010 Teileverkaufswettbewerb ISLAND, LAND DES FEUERS UND DES EISES 22. - 25. Oktober

Verehrter Parts-Partner,

der Teileverkaufswettbewerb 2009 Marokkos Großer Süden war eine unvergessliche Erfahrung, bei der alle Teilnehmer eine solche Begeisterung an den Tag legten, dass wir uns entschlossen haben, einen weiteren Teileverkaufswettbewerb für 2010 zu organisieren. Es ist uns ein großes Vergnügen, den **Iceland Contest** anzukündigen!

Die Entscheidung und Vereinbarung zur Organisation des diesjährigen Teileverkaufswettbewerbs in Island wurden deutlich vor dem Vulkanausbruch getroffen. Wir wurden durch den Reiseveranstalter darauf hingewiesen, dass es keinerlei negative Folgen geben könnte, die dieses Event beeinträchtigen könnten.

Der Iceland Contest wird eine Abschlussauszeichnung für 3 Portable Power Parts Manager aus dem EMEA-Gebiet sein.

Letztes Jahr hatten die Parts Manager die Gelegenheit, selber einen Allrad-Jeep zu fahren und die Schönheit der Atlas-Berge und die beeindruckende Sanddünenwüste in Marokko für sich zu entdecken.

In diesem Jahr werden sie Gelegenheit zu einer Selbstfahrt in Super Jeeps auf Gletschern und Schnee, unwegsamen Pfaden haben, außerdem zum Durchqueren von Flüssen, zum Entdecken des Nationalparks Thínvellir, des Vulkans Skjaldbreið, des atemberaubenden Wasserfalls Gullfoss, des berühmten Geysir-Gebiets. Danach wird ein Ritt auf dem Rücken von Islandpferden, und Ausspannen in der Blauen Lagune folgen (siehe beigefügtes Programm).

Wir bitten alle General Manager darum, den Parts Managern zu gestatten, an diesem Programm teilzunehmen und sie auf diese Weise zu einer erheblichen Steigerung der Umsätze im Teilegeschäft zu motivieren.

Teilnahmebedingungen:

- Nur für Parts Manager, maximal 1 Person pro Firma.
- Für offizielle Portable Power-Händler, die seit mindestens 1 Jahr Portable Power vertreiben (Vertriebsvertrag muss zum 1. Januar 2009 oder früher abgeschlossen worden sein).
- Der Mindestumsatz aus Teileverkäufen im Jahr 2009 muss mindestens € 50.000 betragen.

Gewinner:

- Bester aus jeder Region – höchste Steigerungsrate beim Verkauf von Portable Power-Teilen.

Regionen:

- Region 1: Vereinigtes Königreich, Ost- und Mitteleuropa, Mittlerer Osten.
- Region 2: Iberische Halbinsel, Italien, Beneluxländer, Griechenland, Türkei, Israel, Zypern, Österreich, Schweiz.
- Region 3: Frankreich, Skandinavien, baltische Länder, Afrika, frz. Übersee-Départements, Deutschland.

Laufzeit des Programms: 1. Mai 2010 bis einschließlich 30. September 2010.

Die Leistungswerte werden monatlich über die Webseite von BobcatNet-ESA und über die Parts Mailings mitgeteilt.

Die Gewinner werden in der ersten Oktoberwoche telefonisch und per E-Mail benachrichtigt. Aus nahe liegenden organisatorischen Gründen werden wir die Gewinner bitten, ihre Teilnahme an diesem Ereignis innerhalb einer Frist von maximal 5 Tagen zu bestätigen, damit wir alle organisatorischen Maßnahmen korrekt und rechtzeitig in die Wege leiten können.

**Lassen Sie sich diese außergewöhnliche Chance nicht entgehen.
Gewinnen Sie Ihren Platz!**

Wir hoffen, Sie in Island zu sehen.

Nicolas Demeester
Parts Sales & Marketing Manager EMEA

